



#PowerToTheFarmer

## Verkaufsberater/Regionalleiter Rind im Außendienst (m/w/d) für Ostdeutschland

### WER SIND WIR?

Die **AHV (Animal Health Vision)** International ist der Branchenführer für Quorum Sensing gestützte Tiergesundheitslösungen und wertschöpfende Beratungsdienste. Die AHV International entwickelt innovative und nachhaltige Lösungen, um bedeutende Herausforderungen im Bereich der Tiergesundheit zu bewältigen. Wir tun dies, indem wir mit Bakterien arbeiten und uns effektiv auf deren Ursprung konzentrieren, um die sie zu deaktivieren. Dies bietet eine präventive und proaktive Lösung für Landwirte, um die Gesundheit der Tiere zu unterstützen, was sich wiederum auf die Nachhaltigkeit, Produktivität und Rentabilität des Betriebs auswirkt.

### DIE POSITION

Aufgrund unseres anhaltenden Erfolges suchen wir nun einen **Verkaufsberater/Regionalleiter Rind im Außendienst (m/w/d)** für die AHV Deutschland GmbH, um unser erstklassiges, zielorientiertes Team zu verstärken und den Status quo in unserem Streben nach Exzellenz und Innovation im Bereich der animalen Gesundheit und der Welt herauszufordern. Als **Verkaufsberater/Regionalleiter Rind im Außendienst (m/w/d)** bist du fachlicher und persönlicher Ansprechpartner für die Milchviehbetriebe in deiner Region und berätst die Landwirte im Bereich der Tiergesundheit. Das Vertriebsgebiet richtet sich nach deinem Wohnort, der Umkreis beträgt ca. 150 km.

Wir läuten eine neue Ära der Tiergesundheit ein. Bist du dabei?

### VERANTWORTLICHKEITEN

- Intensive, nachhaltige Beratung und Betreuung bestehender Kunden, im Bereich Milchproduktion
- Mitverantwortung der regionalen Marktentwicklung und Ansprechpartner der Landwirte
- Beratung und Vertrieb der innovativen AHV-Produkte zur Verbesserung der Tiergesundheit (vorrangig Milchvieh) anhand des AHV-Versorgungskonzepts
- Organisation von Produktschulungen und Produktpräsentationen für unsere Kunden
- Teilnahme an und Organisation von einschlägigen Veranstaltungen der Agrar-Branche (z.B. Messen, Hof-Info-Tage)

### KRITERIEN

- Studium im Bereich Agrarwissenschaften oder vergleichbare Ausbildung aus dem Bereich der Landwirtschaft
- Du fühlst dich in der Landwirtschaft zu Hause und lebst für kompetente Beratung, Verkaufserfahrung von Vorteil
- Die Weiterentwicklung von landwirtschaftlichen Betrieben und der enge Kontakt zum Landwirt liegt dir am Herzen
- Mit deiner offenen und neugierigen Art begeisterst du dich für innovative Produkte, unseren neuen Lösungsansatz und besitzt eine große Freude am Umgang mit Nutztieren
- Gute Selbstorganisation, Motivation, Eigenständigkeit und Lösungsorientiertheit zeichnen dich aus
- Du besitzt einen Führerschein der Klasse B
- Du sprichst fließend Deutsch (gute Englisch-Kenntnisse sind von Vorteil)

### UNSER ANGEBOT

#### Ankommen und Weiterentwickeln:

Wir bieten ein interessantes Aufgabengebiet mit viel Raum für persönliche Entwicklung und Verantwortung, einen unbefristeten Arbeitsvertrag, Firmenwagen mit Tankkarte und eine moderne Ausstattung.

#### Wohlfühlen:

Wir bieten eine offene und freundliche Arbeitsatmosphäre mit flachen Hierarchien, kurzen Entscheidungswegen, einem regen Austausch im Team, corporate benefits und flexiblen Arbeitszeiten.

#### Gemeinsam Gutes tun:

Als Team verfolgen wir alle das Ziel, die Tiergesundheit nachhaltig zu verbessern. Das ist es, was uns antreibt und dafür geben wir jeden Tag aufs Neue unser Bestes.

### KOMM´ ZU UNS

Bei Interesse, sende uns deinen Lebenslauf unter Angabe des frühestmöglichen Startdatums und deiner Gehaltsvorstellung, per E-Mail an: [jobs.de@ahvint.com](mailto:jobs.de@ahvint.com). Deine Ansprechpartnerin **Silvia Bös** ist auch gerne telefonisch für dich da: 089 / 74119757